



t e m i s t h

Bâtiment TEAM Henri Fabre – Zone des Florides
13700 MARIGNANE – France

Stage Commercial

Qui sommes-nous ?

TEMISTh développe des solutions uniques et performantes de systèmes thermiques grâce aux technologies innovantes de production comme l'impression 3D métallique assistées de puissants outils numériques.

L'entreprise est basée sur le technocentre TEAM Henri Fabre à Marignane (13) au cœur d'un écosystème industriel et innovant lui permettant d'adresser des marchés tels que l'aérospatial, l'automobile et les procédés.

Missions:

TEMISTh est en train de mettre en place une nouvelle stratégie de développement. Ceci implique une nouvelle structuration et un développement sur de nouveaux marchés. Le stage aura pour but de mettre en place les outils et les méthodes adaptés à ce changement. Le stagiaire participera avec l'équipe dirigeante aux missions suivantes :

- Mise en place d'outils CRM
- Planification, budgétisation et suivis des actions commerciales
- Préparation des salons
- Veille commerciale et support aux études de marchés
- Accompagnement sur les chiffrages et animation des comités de ventes

Profil recherché :

Vous êtes étudiants en école de commerce, en BTS ou en Licence et vous recherchez un stage en entreprise innovante pour une durée d'au moins 6 mois. Vous êtes autonome, méthodique, vous prenez des initiatives et aimez travailler en équipe.

Lieu du stage : TEMISTH, Technocentre Henri Fabre, Marignane

Durée : 6 mois

Rémunération : à définir

N'hésitez pas à nous contacter pour tout renseignement complémentaire : contact@temisth.com